

1) Tanışma

2) Bankacılık-Sigortacılık (BS) bölümü hakkında yol haritası / İş olanakları / A-B-C planları

3) Öğrencilerimden Beklentilerim

Hazırlayan: Öğr. Gör. Olcay YILMAZ

- Öğr.Gör. Olcay YILMAZ
- I. sınıflar için zorunlu olan Bankacılığa Giriş, Genel ekonomi, Mikro İktisat, Para Teorisi, ve bölüm dışı seçmeli Gelecek Yönetimi;
- II. Sınıflar için zorunlu olan Makro iktisat, Blokzincir ve Finansal Teknolojiler, Sermaye Piyasası Araçlarının Temel ve Teknik Analizi, Uluslararası Bankacılık ve Finans, seçmeli olarak Finansal okuryazarlık ve Mesleki İngilizce derslerinden sorumlu Öğretim Görevlisiyim.

- İzmir Katip Çelebi Üniversitesi, İİBF, Maliye ve mali yönetim ABD Doktora Öğrencisiyim.
- Özetle hem öğrenci hem öğretmenim.
- Aklınıza takılan her soru, problem ya da görüş ve önerileriniz için o.yilmaz@adu.edu.tr adresinden tarafıma ulaşabilirsiniz.

Bankacılık-Sigortacılık (BS) bölümü hakkında yol haritası / İş olanakları / A-B-C planları



- Bu kısımda bölüm derslerinden ziyade öğrencilerin en çok kafalarını kurcalayan soruların başında gelen iş olanakları ile birlikte okurken ve mezun olduktan sonra izlenecek yollar ayrıntılı biçimde ele alınacaktır.



- **Mezun olduktan sonra doğrudan bölümle alakalı yukarıdaki resimdeki gibi gidebileceğimiz 3 ayrı yol var. Haydi gelin şimdi bu yolları sırasıyla, detaylı bir biçimde ele alalım..**

Yol 1 - A planı: Dikey geçiş sınavı (DGS) ile ön lisans mezunu olduktan sonra aşağıda yer alan ve **gerçekten ilgi duyduğunuz** 4 yıllık lisans programlarından birine dahil olmak.

- *Aktüerya – Bankacılık ve Finans - Bankacılık ve Sigortacılık - Ekonometri*
- *Ekonomi ve Finans - İktisat- İşletme*
- *Maliye - İşletme Enformatiği - Lojistik Yönetimi*
- *Sigortacılık - Sigortacılık ve Risk Yönetimi - Uluslararası Finans*
- *Uluslararası İşletme - Uluslararası İşletmecilik*
- *Uluslararası İşletmecilik ve Ticaret - Uluslararası Ticaret ve Finansman*
- *Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik - Uluslararası Ticaret ve Lojistik*

- **DGS, her yılın Haziran ayında başvuruları olup, Temmuz ayında 120 sorudan oluşan Türkçe ve matematik alanlarında mantığa dayalı yapılan bir testtir.**
- **Süre sayısı 140 dakika olup, Ön lisans başarı puanı (ÖBP)'nin kat sayısı 0,6, Türkçe ve matematik ise eşit olarak 1,8'dir.**

- DGS neden önemli? DGS yapınca ne olacak hocam?
- DGS ile lisans programına geçtiğinizde;
 - 1) *En az 2 yıl daha üniversite hayatına devam etmek ve daha derli toplu bir kampüs içinde öğrenci yaşamı sürmenin **artıları** hayatın genelinde olumlu bir iz bırakacaktır şüphesiz. Yeni hocalar, yeni arkadaşlar, yeni topluluklar vs..*
 - 2) *Lisans eğitiminde bölümlerin **Erasmus (Öğrenci değişimi programı)** ikili anlaşmaları sayesinde en az 6 ay en fazla 1 yıl yurt dışında okuma imkanına sahip olmak. (Gerçi bizim meslek yüksek okulumuz ve programımızın da anlaşması var ama genel Myo'larda yok)*

3) Açılacak kurum sınavları olsun, banka sınavları olsun, müfettişlik, gelir uzman yardımcılığı, defterdarlık gibi alan sınavları olsun çoğunlukla 4 yıllık lisans mezunu olma şartı gerçeği yadsınamaz. **(Özetle 4 yıllık mezunların girebileceği sınav yelpazesinin daha geniş olması)**

4) Akademik açıdan ilerlemeyi düşünenler için DGS kaçınılmazdır. Nitekim bu meşakkatli yolun ilk basamağı 4 yıllık lisans eğitimi ile akabinde master ve doktora eğitimleridir.

Yol 2 – B Planı: Hocam ne DGS'si ne 2 yıl daha okuması.. Ben okulumu bitireyim, **vaktinde stajlarımı yapayım** bankaların ilanlarını takip edeyim, sınavlarına gireyim ve Bankacılık sektöründe bir yerden başlayayım... Özel bankaların aksine Kamu bankaları **KPSS** şartı koşabilmektedir bunlar takip edilmelidir.

Dikkat edilmesi gereken unsurlar

- *Okul bir şekilde biter, lakin bu yola giren öğrenci arkadaşları rakiplerinden ayıracak özelliklerden birisi de **1 yıl staj yapmış olmak ve SPK düzey 1 Lisansını almaktır**. İş ilanlarında aranan özellikleri incelediğinizde ne demek istediğimi anlayacaksınız.*
- *Okurken her yaz banka bünyesinde 2 ay staj yaptığınızda **(1 ay tatiliniz olsun 😊)** ve okul bittikten sonra ilaveten yapılacak 8 aylık staj toplamda 1 yıl yapar ve bu birçok adayın önüne geçmenizi sağlar.*
- *Pozisyonlar: Çağrı merkezi, servis görevlisi, gişe sorumlusu, şube satış, genel müdürlükte asistanlık vs. şeklindedir.*

Sermaye Piyasası Lisansı (SPL) nedir?

Ne işe yarar?

- Aracı kurum acentesi olarak faaliyet gösteren banka şubelerinde her türlü **hisse senedi**,
- **halka arz işlemleri**,
- **DİBS** (hazine bonosu, tahvil), repo, ters repo alım satım emirleri,
- **Yatırım araçları** ve piyasalar hususunda müşterilerin aydınlatılması,
- Hisse senetleri, sabit getirili menkul kıymetler ve repo-ters repo işlemlerinin geçmiş performansları,

hakkında işlem yapabilmek için bankaların meslek yüksekokul mezunlarında aradığı temel düzey 1 lisansıdır.

Bankalar için görev tanımları ve aranan lisanslar

BANKALAR İÇİN GÖREV TANIMLARI VE ARANAN LİSANSLAR*

Unvan	Faaliyet	Gereken Lisans
Müşteri Temsilcisi	Aracı kurum acentesi olarak faaliyet gösteren banka şubelerinde acentelik işlemlerinden sorumlu müşteri temsilcileri	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Aracı kurum acentesi olarak faaliyet gösteren banka şubelerinde (seans salonları dâhil) hisse senedi işlemlerinde görev alan tüm personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Banka şubelerinde halka arz işlemlerinde görev alan personel (Sadece nakit tahsilatı yapan gişe görevlisi hariç)	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Bankaların çağrı merkezlerinde hisse senedi işlemi yapabilecek konumda olan tüm personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Bankalarda müşterilerin risk tercihlerine ve hesap bakiyelerine göre; DİBS, diğer sabit getirili menkul kıymet, yatırım fonu, repo – ters repo alım satım emirlerinin ulusal ve uluslararası ilgili piyasalarda gerçekleştirilmek üzere alınması, ihale ve itfa günlerinin izlenerek bunlarla ilgili ön çalışmaların yapılmasından tam veya kısmen sorumlu tüm personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Çağrı merkezlerinde hisse senetleri dışındaki menkul kıymetlere ilişkin işlem yapan personel ile banka şubelerinde, yatırım fonları, sabit getirili araçlar ve repo – ters repo işlemlerini, sadece müşteri taleplerini yerine getirmek amacıyla bankacılık hizmetleri ile birlikte gişe hizmeti sunarak yürüten personel,	Lisans aranmıyor
Müşteri Temsilcisi	Bankalarda genel olarak yatırım araçlarının, piyasaların, ihraççıların ve mevzuatın takip edilmesi ve bu konularda müşterilerin aydınlatılması ve müşteri risklerinin takip edilmesinden tam veya kısmen sorumlu personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Bankalarda Tebliğ'in 5 nci maddesinin 1/a bendinde yer alan faaliyetlere ilişkin pazarlama faaliyetlerinin yürütülmesi ve benzeri işlemlerin gerçekleştirilmesinden tamamen veya kısmen sorumlu tutulan personel.	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
	Bankalarda Tebliğ'in 5 nci maddesinin 1/a bendinde yer alan faaliyetler dışında bankacılık ürünleri ve hizmetlerine ilişkin pazarlama faaliyetlerinin yürütülmesi ve benzeri işlemlerin gerçekleştirilmesinden tamamen veya kısmen sorumlu tutulan personel.	Lisans aranmıyor
Müşteri Temsilcisi	Banka şubelerinde müşteri emirlerinin yerine getirilmesi sırasında müşterilere hisse senetlerinin geçmiş performansı ile ilgili bilgi veren personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Banka şubelerinde müşteri emirlerinin yerine getirilmesi sırasında müşterilere türev araçların geçmiş performansı ile ilgili bilgi veren personel	Türev Araçlar Müşteri Temsilciliği Lisansı
Müşteri Temsilcisi	Banka şubelerinde müşteri emirlerinin yerine getirilmesi sırasında müşterilere yatırım fonları, sabit getirili menkul kıymetler ve repo-ters repo işlemlerinin geçmiş performansı ile ilgili bilgi veren personel	Temel Düzey Müşteri Temsilciliği Lisansı
Hazine-Sabit Getirili Menkul Kıymet ve Risk Yönetimi Bölümleri	Bankaların genel merkezlerinde sabit getirili menkul kıymetlerle ilgili birimlerde itfalar, Hazine ihalelerinin takibi, Banka portföyünün yönetilmesi gibi çeşitli görevler yürüten ve doğrudan müşteri ile irtibata geçmeyen personel	Lisans aranmıyor

Lisans Alma şartları

Lisanslama sınavlarından başarılı sayılmak için;

- a) Sınav konularının her birinden 100 üzerinden en az 60 alınması,
- b) Tüm sınav konularından alınan notların aritmetik ortalamasının en az 70 olması,

Belirlenmiş okul düzeyinde mezuniyet şartı için;

- a) Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 1 Lisansı ve Konut Değerleme Lisansı için en az 2 yıllık yükseköğretim düzeyinde eğitim alınmış olması.

Sınav Konuları ve Alt Konu Başlıkları

1 Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 1 Lisansı Sınav Konuları

1. Dar Kapsamlı Sermaye Piyasası Mevzuatı ve Meslek Kuralları

1.1. Sermaye Piyasası Kanunu

1.2. Sermaye Piyasası ile İlgili Diğer Düzenlemeler ve Kavramlar

1.2.1. Özel Durumlar Tebliği II-15.1

1.2.2. Kurumsal Yönetim Tebliği II-17.1

1.2.3. Yatırım Fonlarına İlişkin Esaslar Tebliği III-52.1

1.3. Türkiye Sermaye Piyasaları Birliği (TSPB) Üyelerinin Meslek Kuralları ve Sermaye Piyasası Çalışanlarının Etik İlkeleri

1.3.1. TSPB Üyelerinin Sermaye Piyasası Faaliyetlerini Yürütürken Uyacıkları Meslek Kuralları

1.3.2. Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları

2. Sermaye Piyasası Araçları 1

2.1. Paylar ve Pay Benzeri Menkul Kıymetler (Kavramsal Çerçeve ve Pay Tebliği VII-128.1)

2.2. Borçlanma Araçları (Kavramsal Çerçeve ve Borçlanma Araçları Tebliği VII-128.8)

2.3. Yatırım Fonu Katılma Payları (Kavramsal Çerçeve ve Yatırım Fonlarına İlişkin Esaslar Tebliği III-52.1)

2.4. Türev Araçlar

2.5. Kamu Borçlanma Araçları

Sınav Konuları ve Alt Konu Başlıkları

3. Yatırım Kuruluşları

- 3.1. Yatırım Hizmetleri ve Faaliyetleri ile Yan Hizmetlere İlişkin Esaslar Hakkında Tebliğ III-37.1
- 3.2. Yatırım Kuruluşlarının Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Tebliğ III-39.1 (1-8'inci ve 10'uncu Bölümler)
- 3.3. Yatırım Hizmet ve Faaliyetleri ile Yan Hizmetlere İlişkin Belge ve Kayıt Düzeni Hakkında Tebliğ III-45.1
- 3.4. Sermaye Piyasası Araçlarının Kredili Alımı, Açığa Satış ve Ödünç Alma ve Verme İşlemleri Hakkında Tebliğ Seri: V, No: 65

4. Takas, Saklama ve Operasyon İşlemleri

- 4.1. Takas, Saklama ve Operasyon İşlemlerine İlişkin Temel Kavramlar
- 4.2. Takas, Saklama ve Kaydileştirme Düzenlemeleri
 - 4.2.1. Merkezi Kayıt Kuruluşunun Kuruluş, Faaliyet, Çalışma ve Denetim Esasları Hakkında Yönetmelik
 - 4.2.2. Kaydileştirilen Sermaye Piyasası Araçlarına İlişkin Kayıtların Tutulmasının Usul ve Esasları Hakkında Tebliğ II-13.1
 - 4.2.3. Merkezi Takas Kuruluşlarının Kuruluş ve Çalışma Esasları Hakkında Genel Yönetmelik (4, 5 ve 6'ncı Bölümler)
 - 4.2.4. İstanbul Takas ve Saklama Bankası Anonim Şirketi Merkezi Takas Yönetmeliği
 - 4.2.5. İstanbul Takas ve Saklama Bankası Anonim Şirketi Merkezi Karşı Taraf Yönetmeliği
 - 4.2.6. Portföy Saklama Hizmetine ve Bu Hizmette Bulunacak Kuruluşlara İlişkin Esaslar Tebliği III-56.1
- 4.3. Borsa İstanbul A.Ş.'de Payların Transfer, Takas ve Temerrüt İşlemleri
- 4.4. Borsa İstanbul A.Ş.'de Borçlanma Araçlarının Transfer, Takas ve Temerrüt İşlemleri
- 4.5. Türev Araçlarda Takas, Uzlaşma ve Fiziki Teslim
- 4.6. Takasbank Teminat Yönetimi

Lisansa sahip olmak için doğru/yanlış sayısı örneği:

- TOPLAM 100 soru var. Her konudan 25'er soru. Yanlış doğruyu götürmüyor.
 - Her konudan 60 almak, yani en az 15 doğru yapmak **zorunlu**. 15×4 puan = 60
 - 3 konudan 25 doğru yap, 1 konudan 14 doğru yap lisans alamıyorsun.
 - Lisans'a sahip olmak için ise aritmetik ortalama 70 olmalı. Yani diyelim ki 2 konudan 15 doğru yaptık ve ortalamamız 60. Bizim diğer 2 konudan 20 doğru yapmamız gerek ki aritmetik ortalama 70 olsun.
-
- $15 \times 4 = 60$
 - $15 \times 4 = 60$
 - $20 \times 4 = 80$
 - $20 \times 4 = 80$

$$\frac{60+60+80+80}{4} = 70$$

Başvuru & Ücretlendirme

- <https://basvuru.spl.com.tr/> (Online ve kağıt ortamında sınavlar mevcuttur).
- Online sınavlar dilediğiniz tarihte İstanbul'da, kağıt ortamında sınavlar Ankara, Adana, Antalya, Bursa, Diyarbakır, Erzurum, Gaziantep, İstanbul (Avrupa ve Anadolu), İzmir, Kayseri, Konya, Samsun'da yapılmaktadır.
- Sınav başvuru ücreti 165 TL, düzey 1 lisans sınavı 285 TL'dir.
- Sabah ve öğlen olmak üzere 2 oturumdan oluşan her sınav 25 sorudan oluşmaktadır.
- Lisans 3 yıl geçerli olup, 3. yıldan sonra Lisans yenileme eğitimlerine katılmak gereklidir.

Yol 3 – C Planı: Hocam ne DGS'si ne 2 yıl daha okuması..
Ben okulumu bitireyim, **vaktinde stajlarımı yapayım,**
alınması gereken belgeleri temin edeyim, sigorta
acentelerinin ilanlarını takip edeyim hatta ileride kendi
büromu açayım...

Dikkat edilmesi gereken unsurlar

- *Okul bir şekilde biter, lakin bu yola giren öğrenci arkadaşları rakiplerinden ayıracak özelliklerden birisi de yine bankacılık sektöründe aranan özellik olan **1 yıl staj yapmış olmaktır**. İş ilanlarında aranan özellikleri incelediğinizde ne demek istediğimi anlayacaksınız.*
- *Okurken her yaz bir sigortacı bünyesinde 2 ay staj yaptığınızda **(1 ay tatiliniz olsun 😊)** ve okul bittikten sonra ilaveten yapılacak 8 aylık staj toplamda 1 yıl yapar ve bu birçok adayın önüne geçmenizi sağlar.*

- *Stajın yanında en önemli artılardan birisi de başta Sigortacılık olmak üzere bankacılık mesleğini de icra etmek için olmazsa olmaz belgelerden olan Teknik personel yeterliliği için gereken **SEGEM** belgesine sahip olmaktır. Bu belgeye sahip olmak birçok adayın önünde yer almanızı sağlar.*
- *Genelde 2. sınıfın sonunda yani bölümle ilgili bilgilere hakim olunduktan sonra girilmesini öneririm. Başvurular Ağustos'ta olup, sınav Eylül'de, seçilmiş belli başlı illerde yapılmaktadır.*
- *Ücret 180 lira olup, 50 Sorudan oluşan (sigortacılık alanında) testte 100 üzerinden 60 alanlar bu belgeye hak kazanacaktır. (yanlış doğruyu götürmüyor)*
- *www.Segem.org.tr'den detaylı bilgilere ulaşılabilir.*

- *Bireysel emeklilik aracılığı yapmak isteyen, emeklilik şirketleri bünyesinde çalışmak isteyen öğrenciler için ise e- Bireysel Emeklilik Aracıları Sınavı (EBAS) elzemdir.*
- *Önerim, mezun olduktan sonra bu sınava girmeniz yönündedir. Sebebi, öğrenci adaylar için bu belgenin1 yıl geçerlilik süresi vardır.*
- *Sınav belli merkezlerde(İstanbul, Ankara, İzmir) yılda en az 2 kere internet üzerinden online yapılmaktadır.*
- *Sınav ücreti ilk girenler için 340 lira, tekrar girenler için 170 liradır.*

- Sınav için konu başlıkları aşağıdaki gibidir. 100 üzerinden 65 almak yeterlidir.*

MODÜL	SORU SAYISI	ORTALAMADAKİ AĞIRLIĞI (%)
Temel İşletme ve İktisat	5	5
Finans ve Yatırım Araçları	20	20
Sigortacılık	5	5
Satış Yönetimi ve Pazarlama	15	15
Emeklilik Sistemleri, Bireysel Emeklilik Sistemiyle İlgili Mevzuat ve İlgili Diğer Mevzuat	55	55
TOPLAM	100	100

- Daha detaylı bilgi için lütfen; www.egm.org.tr adresini ziyaret ediniz.*

- Hocam iyisin, hoşsun, güzel konuşuyorsun ama ben kendi pozisyonuma uygun iş ilanlarına toplu olarak nereden ulaşacağım? Sorularınız için:

- <http://www.kariyer.net/>
- <https://www.linkedin.com/>
- <https://www.careerjet.com.tr/>
- <http://www.isilanlarim.net/>

Adreslerine üye olmanız, okurken ara ara, mezun olmaya yakın ise **sıklıkla** takip etmenizi öneririm.

Örnek İş İlanları ve Aranılan Özelliklerin İncelenmesi:

- Bir önceki sayfada yer alan sitelerde, bölümümüzle alakalı iş ilanlarını tarıyoruz ve tek tek şartları sağlayıp, sağlamadığımıza, ya da nelerin gerekli olduğuna bakıyoruz.
- Özetle, kadere teslim olmuyoruz, çabalıyoruz ve tedbirimizi şimdiden alıyoruz..
- Öne geçmeye hazırsak başlayalım 😊 😊 😊

Örnek 1:

Sigorta Uzmanı
PanelSigorta
İstanbul(Avr.), İstanbul(Asya)(Kadıköy)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

TAKIM ARKADAŞLARI ARIYORUZ

- Tercihen Ön Lisans mezunu (Bankacılık - Sigortacılık Bölümü) ,
- Tercihen (Segem Sertifikalı)
- Ms Ofis Programlarına hakim ,
- Otokaza alanında en az 1 yıl tecrübeli ,
- Sigorta sektöründe operasyon alanında deneyim kazanmak isteyen,
- İyi derecede Excel bilgisine sahip ,
- Anadolu yakasında ikamet eden ,
- 28 yaşını aşmamış

Sigorta sektöründe faaliyet gösteren firmamızın Kadıköy Ofisi için Oto Kaza alanında görevlendirilmek üzere; "**Oto Kaza Sigorta Operasyon Elemanı**" arayışımız bulunmaktadır.

Aday Kriterleri

Tecrübe:	1 - 8 yıl tecrübeli adaylar
Eğitim Seviyesi:	Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Mezun), Yüksek Lisans(Mezun)

Örnek 2:

Sigorta Danışmanı
EGEV SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD ŞTİ
İstanbul(Avr.)(Avcılar, Büyükçekmece, Beylikdüzü, Mimarsinan/Bü...

BAŞVUR

- **Sigorta şirketlerinin Teklif ve poliçe ekranlarına hakim,**
- **Büyükçekmece Alkent Merkez Ofisimizde çalışacak,**
- 22-45 yaşları arasında,
- 2 Yıllık Bankacılık Sigortacılık, Tercihen 4 Yıllık Üniversite Mezunu,
- En az 2 yıllık sigortacılık deneyimi olan,
- Hasar dosyaları ve süreçleri hakkında bilgi sahibi olan,
- MS Office ve Sigorta Şirketi programlarını kullanabilen,
- Analitik düşünce yapısına sahip,
- Kariyer hedefi bulunan,
- Problem çözme ve ilişki yönetimi yetkinliklerinde güçlü,
- Ekip çalışmasını ve ekip başarısını önemseyen,
- Diksiyonu düzgün,
- Dış görünüşüne önem veren,
- Prezantabl,
- Müşteri memnuniyeti odaklı çalışan,
- Tercihen B tipi ehliyeti olan ve araç kullanabilen,
- **Bayan** çalışma arkadaşları aranmaktadır.

Aday Kriterleri

Tecrübe:	1 - 1 yıl tecrübeli adaylar
Eğitim Seviyesi:	Ön Lisans(Öğrenci), Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Öğrenci), Üniversite(Mezun), Yüksek Lisans(Öğrenci), Yüksek Lisans(Mezun), Doktora(Öğrenci), Doktora(Mezun)

Örnek 3:

Aday Kriterleri

Tecrübe:	Tecrübeli ya da tecrübesiz adaylar
Eğitim Seviyesi:	Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Mezun), Yüksek Lisans(Öğrenci), Yüksek Lisans(Mezun), Doktora(Mezun)

Pozisyon Bilgileri

Firma Sektörü:	Finans ve Yatırım Danışmanlığı, Finans - Ekonomi, Yatırım, Finans ve Yatırım Danışmanlığı, Finansal Hizmetler
Departman:	Finans, Müşteri Hizmetleri / Çağrı Merkezi, Satış
Çalışma Şekli:	Sürekli / Tam zamanlı
Pozisyon Seviyesi:	Uzman
Personel Sayısı:	(Belirtilmemiştir)
Ülke/Şehir:	İzmir

Genel Nitelikler

GCM Menkul Kıymetler A.Ş İzmir İrtibat Ofisimizde, VİOP (Vadeli İşlem Opsiyon Piyasası) biriminde birlikte çalışacağımız aşağıdaki niteliklere sahip takım arkadaşları arıyoruz.

- Üniversitelerin önlisans ve/veya lisans eğitimi veren ilgili bölümlerinden mezun,
- Tercihen Aracı Kurumda çalışmış,
- Tercihen SPK Lisans Belgesi'ne sahip veya sınavlarına girmiş olan,
- Finans dünyasına ilgi duyan,
- Hedef odaklı ve tempolu çalışmayı seven, satış konusunda iddialı,
- Müşteri memnuniyetine önem veren,
- Analitik düşünme yeteneğine sahip,
- İkna kabiliyeti yüksek, hedef odaklı ve tempolu çalışma ortamına uyum sağlayabilecek,
- Erkek adaylar için askerlikle ilişkisi bulunmayan veya en az 2 yıl tecilli.

İş Tanımı

Sektöründeki en büyük kurumlardan biri olan ve sürekli büyüyen organizasyonumuzda,

- Potansiyel yatırımcılara ulaşarak, kendilerini bilgilendirmek,
- Şirketimizin sunduğu hizmetleri tanıtmak, pazarlama ve satış faaliyetlerini yürütmek,
- Mevcut müşterilerin platform kullanımına destek olmak,
- Müşteri portföyünü takip etmek ve raporlamak,
- İhtiyaç halinde müşterilere platform konusunda verilen eğitimlere destek olmak.

Örnek 4:

Nakit Operasyon Yetkilisi
Akbank

Adana, Ankara, Antalya, Aydın, Bursa, Mersin, İstanbul(Avr.), Mu...

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

- Nakit Operasyon deneyimi olmayan adaylar için 1989 ve sonrası doğumlu olmak
- Lisans veya ön lisans mezunu olmak
- Bankacılık operasyonu / nakit taşıma bölümlerinde en az 1 yıllık deneyime sahip olmak
- B sınıfı ehliyete sahip olmak ve aktif araç kullanma konusunda deneyime sahip
- Planlama ve zaman yönetimi konularında başarılı
- Risk algısı yüksek ve dikkatli

İŞ TANIMI

- Hizmet noktalarının TL ve yabancı para taleplerini almak
- Talepleri program dahilinde karşılamak
- Hizmet Noktalarının Grup Devirlerini üniteye getirmek ve tüm nakdin sayım ve kontrolünü yapmak
- Banka zırhlı ekiplerinde görev yapmak, zırhlı araç kullanmak
- Zırhlı ekipler ile yapılan para tahsilatlarından sonra para sayım ve mutabakat işlerine katılmak
- Hizmet noktası işlemlerine ilişkin muhasebe işlemlerini oluşturmak

Aday Kriterleri

Tecrübe:	En az 1 yıl tecrübeli adaylar
Eğitim Seviyesi:	Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Mezun), Yüksek Lisans(Öğrenci), Yüksek Lisans(Mezun)

Örnek 5:

Saha Satış Temsilcisi
Türkiye'nin Öncü Bankacılık Hizmet Sağlayıcısı
İstanbul(Avr.), İstanbul(Asya)(Ataşehir)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

Bankacılık sektörünün önde gelen hizmet sağlayıcı kuruluşu olan Şirketimizde görevlendirilmek üzere aşağıda belirtilen genel niteliklere sahip '**Saha Satış Temsilcisi**' takım arkadaşları aramaktayız.

- En az ön lisans mezunu
- Tercihen satış sektöründe tecrübeli
- İkna kabiliyeti yüksek, diksiyonu düzgün
- Temsil yeteneği güçlü, insan ilişkilerinde başarılı
- Sorumluluk sahibi, pozitif düşünen
- Müşteri memnuniyetini ilke edinmiş, güler yüzlü ve çözüm odaklı
- Yoğun çalışma temposuna uyum sağlayabilecek
- Erkek adaylar için askerlik görevini tamamlamış veya en az 2 yıl tecilli
- 30 yaşını aşmamış
- Aktif araç kullanabilen

İŞ TANIMI

Bankacılık Ürünlerinin Reklam ve Tanıtımından Sorumlu Olacak

Aday Kriterleri

Tecrübe:

Tecrübeli ya da tecrübesiz adaylar

Örnek 6:

Çağrı Merkezi Uzman Yardımcısı
Sektörün Öncü Firmalarından
İstanbul(Asya)(Ataşehir)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

- Üniversitelerin 2 veya 4 yıllık bölümlerinden mezun
- Tercihen Sigortacılık ve Çağrı Merkezi konusunda 1- 2 yıl deneyimli
- Tercihen MS Office programlarına hakim
- Tercihen İngilizce bilen
- İkna kabiliyeti ve görev bilinci yüksek, takım çalışmasına yatkın
- Telefonda etkili iletişim kurabilen, ses tonu, diksiyonu düzgün, iletişim becerisi gelişmiş, iş takibinde başarılı, kişisel motivasyonu yüksek
- Dinamik ve yoğun çalışma ortamına uyum sağlayabilen
- Tercihen erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış

İŞ TANIMI

Müşteri çağrılarını karşılayabilecek, ürün ve hizmetlerimiz ile ilgili müşterilerimizi bilgilendirecek, müşteri şikayetlerini müşteri memnuniyetine dönüştürebilecek, sigortacılık sektöründe kariyer yapmak isteyen, 'Çağrı Merkezi'departmanında aktif rol alacak takım arkadaşları arıyoruz.

Aday Kriterleri

Tecrübe:

1 - 2 yıl tecrübeli adaylar

Bireysel Emeklilik Danışmanı

Vakıf Emeklilik A.Ş.

Adana, Adıyaman, Afyon, Ağrı, Amasya, Ankara, Antalya, Artvin, ...

BAŞVUR

Örnek 7:

GENEL NİTELİKLER

- Tercihen üniversitelerin 4 yıllık bölümlerinden ya da Meslek Yüksek Okullarının ilgili bölümlerinden mezun
- İkna kabiliyetine ve iletişim becerilerine güvenen,
- Sonuç odaklı, takım çalışmasına yatkın, analitik düşünme yeteneği yüksek,
- 35 yaşını aşmamış,
- Bireysel Emeklilik Aracı lisansına sahip,
- Erkek adaylar için askerlik görevini tamamlamış ya da en az 2 yıl tecilli,
- MS Office uygulamalarını etkin kullanabilen,
- Çalışma disiplini, yetkinlikleri, enerjisiyle firmamızı temsil edebileceğine inanan ve kariyerini Satış üzerine kurmayı hedefleyen takım arkadaşları arıyoruz.

Örnek 8:

Emeklilik ve Yaşam Danışmanı
BNP PARIBAS CARDIF EMEKLİLİK
İstanbul(Asya)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

- Üniversitelerin 4 yıllık bölümlerinden veya ilgili MYO okulundan mezun,
- **BES Sertifikasına sahip,**
- Sigortacılık sektöründe Emeklilik ve Hayat ürün satışı deneyimine sahip,
- İstanbul Anadolu Yakası civarında ikamet eden,
- Kariyerini satış üzerinde kurmayı hedefleyen,
- Sonuç odaklı, ekip çalışmasına yatkın, organizasyon ve planlama becerisi kuvvetli,
- Satış hedefleri ile ilgili her türlü pazar araştırması ve yeni müşteri yaratma sürecine aktif katkı sağlayacak,
- Temsil kabiliyetine sahip, kendini geliştirmeye ve öğrenmeye açık,
- Askerliğini tamamlamış veya tercihan en az 1 yıl tecil ettirmiş. (Erkek adaylar için)

Örnek 9:

Emeklilik ve Sigorta Danışmanı
DSM EXTRA A.Ş NN HAYAT ve EMEKLİLİK İŞTİRAKİDİR
Ankara, Antalya, Bursa, İstanbul(Avr.), İzmir, Kocaeli, Samsun, İst...

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

- **Bireysel Emeklilik,Hayat ve Sağlık Sigortaları** konularında deneyimli veya yetiştirilecek.
- **BES** aracılık lisans sahibi veya **Emeklilik Gözetim Merkezi** sınavından sonra alabilecek yeterlilikte.
- 4 Yıllık Lisans programlarından yada 2 Yıllık Sigortacılık, Bankacılık, Borsa ve Finans, İşletme, Maliye, Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasası, Muhasebe, Para ve Sermaye Yönetimi, Pazarlama Meslek Yüksel Okullarından mezun adaylar.
- İletişimi güçlü, diksiyonu düzgün.
- Fiziksel görünümüne güvenen, bakımlı.
- Kariyer ve Yüksek Kazanç hedefleri olan.
- Saha satışında ve yönetiminde kendine güvenen.
- Takım çalışmasına yatkın.
- Çalışma disiplini ve çözüm odaklı sistem uyumu ile fark yaratacağını düşünen.
- Gelişmelere açık, Lider ruhlı.
- Portföy yönetimi ve oluşturulması konularında istekli.
- Uluslararası Şirket bünyesinde çalışacak.
- Yurt içi ve Yurt dışı eğitim programlarına ve aktivitelerine katılabilecek.
- **MAAŞ+YÜKSEK PRİM+YOL+YEMEK+ŞİRKET HATTI** ve tüm sosyal haklar dahilinde çalışacak.
- **İSTANBUL – İZMİR – ANKARA – SAMSUN - ANTALYA -BURSA-KOCAELİ**'de ikamet eden.
- Erkek adaylar için askerlik hizmetini tamamlamış veya en az 2 yıl tecilli olan.
- **BAY-BAYAN EMEKLİLİK ve SİGORTA DANIŞMANLARI ALINACAKTIR.**
-
- **FOTOĞRAFSIZ CV**'ler değerlendirmeye alınmayacaktır.

Örnek 10:

Sigorta ve Hasar Uzmanı
FORMUL SİGORTA ARACILIK HİZM.LTD.ŞTİ.
Antalya(Muratpaşa)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

SEGEM teknik belge sahibi olmalı
düzgün giyimli ve görünüşlü olmalı
güzel türkçe ve diksiyon sahibi olmalı
analitik düşünme ve anlama yeteneğine sahip olmalı
gülyüzlü, pozitif olmalı
ekip içinde çalışmaya uyumlu olmalı
seyahat engeli olmamalı
bankacılık ve sigortacılık eğitimi alanlar tercih edilir

İŞ TANIMI

7 şirketin temsilciliğini yapan 23 yıllık sigorta acentasında sigorta hasar işlemlerini yönetecek müşteri ve ilgili birimlerin koordinasyonunu gerçekleştirecektir.

Aday Kriterleri

Tecrübe:	Tecrübeli ya da tecrübesiz adaylar
Askerlik Durumu:	Yapıldı
Eğitim Seviyesi:	Lise(Mezun), Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Mezun)

Örnek 11:

Sigorta ve Hasar Uzmanı
FORMUL SİGORTA ARACILIK HİZM.LTD.ŞTİ.
Antalya(Muratpaşa)

BAŞVUR

GENEL NİTELİKLER

SEGEM teknik belge sahibi olmalı
düzgün giyimli ve görünüşlü olmalı
güzel türkçe ve diksiyon sahibi olmalı
analitik düşünme ve anlama yeteneğine sahip olmalı
gülyüzlü, pozitif olmalı
ekip içinde çalışmaya uyumlu olmalı
seyahat engeli olmamalı
bankacılık ve sigortacılık eğitimi alanlar tercih edilir

İŞ TANIMI

7 şirketin temsilciliğini yapan 23 yıllık sigorta acentasında sigorta hasar işlemlerini yönetecek müşteri ve ilgili birimlerin koordinasyonunu gerçekleştirecektir.

Aday Kriterleri

Tecrübe:	Tecrübeli ya da tecrübesiz adaylar
Askerlik Durumu:	Yapıldı
Eğitim Seviyesi:	Lise(Mezun), Ön Lisans(Mezun), Üniversite(Mezun)

Öğrencilerimden Beklentilerim

- Hayatta ve özellikle yaşadığınız yer Türkiye ise her daim A, B hatta C planlarına sahip olmalısınız.
- Desire for life long learning (Hayat boyu öğrenme arzusu) ilkesini hayatınızın merkezine yerleştirmelisiniz.
- Hayat boyu öğrenme metodu ile birçok iş alanında yetkinliğe erişebilmeli sadece okuduğunuz bölüme endeksli yaşamamalısınız.
- Üniversite öğrencisi olduğunuzun bilincinde olmalısınız. Liseye gider gibi okul – yurt / yurt – ev şeklinde zaman geçirmemelisiniz.

- Üniversiteye gelip salt kütüphane köşelerinde Batak, Okey, kart oynayarak ya da sürekli kafe kafe gezip elde telefon sadece etrafı izleyerek değerli zamanınızı israf etmemelisiniz.
- En az bir, iki ilgi alanınızın (uğraşınız, hobiniz) olması sizi daima bir adım öne taşır.
- Kültürel, sanatsal aktivitelere düzenli zaman ayrılması önemlidir.

- Üniversite'nin topluluklarını takip etmeli, ilgi alanınız doğrultusunda bunlara üye olmalısınız. Gerekirse kendiniz bir topluluk kurabilir ve bu sayede fark yaratabilirsiniz. Çine'mizde son 3 yıl içerisinde söylemlerimizi eyleme geçirip inşa ettiğimiz öğrenci topluluklarımız:

- <https://www.instagram.com/cidusit/>
- <https://www.instagram.com/cidansk/>
- <https://www.instagram.com/imecekulubu/>
- https://www.instagram.com/birsiirbirkitaap_/
- <https://www.instagram.com/antikseyyahkulubu/>



- İngilizce'ye önem vermelisiniz (dizi, müzik gerekirse chatleşerek konuşacak kıvama gelebilmeli, okuduğunuzu anlayabilmelisiniz).
- İngilizce'ye vakıf olmadan, Dünya'da neler olup bittiği hakkında fikir ve söz sahibi olamazsınız. Olursunuz ama en son sizin haberiniz olur.

- Erasmus, Mevlana, Avrupa Gönüllülük hizmeti (AGH) gibi yurt dışı değişim programlarını iyi etüt etmeli, öğrencilik dönemlerinizde bu projelerde yer alarak fark yaratmalısınız.

FAKÜLTE	BÖLÜM	ÜLKE	ÜNİVERSİTE	ERASMUS ID KODU	Taraf (AGREEMENT PROMOTER)
ÇİNE MESLEKYÜKSEKOKULU	BANKACILIK VE SİGORTACIL	POLONYA	UNIVERSITY OF TECHNOLOGY AND LIFE	PL BYDCOSZ02	OLCAY YILMAZ
ÇİNE MESLEKYÜKSEKOKULU	BANKACILIK VE SİGORTACIL	ROMANYA	UNIVERSITATEA "CONSTANTIN BRANCUŞI"	RO TARGU04	OLCAY YILMAZ

26 yıllık Meslek yüksekokulumuz tarihinde bir ilk !

- Avrupa Gönüllülük Hizmeti kapsamında Macaristan'da 2 ay gönüllülük yapan bölüm öğrencilerimiz:





   _gozdebalta ve 86 diğerk kişi beğendi

gfelamur #compassteam 💕💕

olcay.yilmaz #RunGöksuRun 🏃🏻👏



21 Aralık 2017 · Çevirisine Bak

University of UTP in Bydgoszcz - Erasmus Teaching Mobility



University of Interior Beira Mar in Covilha Portugal- Erasmus Teaching Mobility



- Bu bilgi ve teknoloji çağında, her veriye ulaşmak birkaç saniyenizi alıyorken, küçük bahanelerin arkasına sığınmamalısınız.
- Salt bölümünüzde okutulan ders kitaplarıyla yetinmemelisiniz. Diğer üniversitelerde bölümünüzde okutulan kitaplara da göz atmalısınız.
- Her daim okumalı, bol soru sormalı, meraklı olmalısınız. Az ve öz konuşup, çok dinlemeli, hiçbir zaman oldum! dememelisiniz.

Beni sabırla dinlediğiniz için hepinize ayrı ayrı teşekkür ederim.

Çine Meslek Yüksekokulu, Finans- Bankacılık-Sigortacılık Bölümü

Öğretim Görevlisi

Olca YILMAZ